

نظام حسابات العملاء

- إرسال عروض أسعار للعملاء وفي حالة الموافقة عليها يمكن تحويلها آليا " إلى فاتورة .
- متابعة حسابات العملاء من خلال كشوف الحساب الدورية التي يتم إرسالها إليهم لعمل المصادقات على الأرصدة .
- يتيح البرنامج 4 أسعار للبيع لكل عميل على حدة كما يمكن التعامل بسعر آخر في الفاتورة .
- متابعة أوراق القبض (الشيكات - الكمبيالات) من حيث التحصيل والارتداد والمستحق .
- التحصيل والارتداد يتم بصورة إلية بعد ورود الإشعارات من البنك .
- توجد حافظة لأوراق القبض المرتدة (شيكات - كمبيالات) للرجوع بها على العملاء .
- حساب عمولة مندوبين المبيعات ومندوبين التحصيل آليا " .
- متابعة مندوبين المبيعات ومندوبين التحصيل والحكم على أدائهم ومدى تحقيقهم للأهداف الموضوعية من خلال التقارير الخاصة بهم .
- الاطلاع على أرصدة العملاء المدينة والدائنة في أي لحظة وخلال فترة محددة .
- وضع حدود انتمان للعملاء وفي حالة التجاوز يتم الإشارة انه قد تجاوز حد الانتمان .
- معرفة المبيعات الإجمالية والتفصيلية .
- استخراج حجم مبيعات الشركة موزع على مستوى الأصناف
- معرفة مبيعات كل عميل على حدة .
- استخراج حجم مبيعات الشركة موزع على مستوى كل منطقة .
- استخراج حجم مبيعات الشركة موزع على مستوى كل مندوب .
- معرفة أعمار الديون للعملاء مع تغير مستوى القياس الزمني .